

Innovators in propulsion technology



Vertriebsingenieure (m/w)

Maritime Spitzentechnologie, weltweites Engagement vor Ort beim Kunden, enge Zusammenarbeit mit Forschung & Entwicklung, anspruchsvolle Projekte zum Erfolg führen – ist es das, was Sie wollen? Dann sind hier Ihre neuen Job-Koordinaten.

Steuerbare Antriebs- und Manövriersysteme sowie komplette Antriebsanlagen für Schiffe aller Art und Größe – das ist unsere Profession und Leidenschaft: Entwicklung, Konstruktion, Produktion und Vertrieb, alles aus einer Hand und das seit über 80 Jahren.

Lokal verwurzelt in der Region ist Spay am Rhein unser Hauptstandort. Weltweit ist unser Aktionsradius. Dass wir in der Region ein geschätzter Arbeitgeber sind, darauf sind wir stolz.

Wir treiben die Schifffahrt an!
Auf allen Gewässern. Und sehr gerne mit Ihnen!
Kommen Sie an Bord bei
Rheinkilometer 578,5!

Was wir erwarten:

Die aktive Unterstützung des Verkaufs unserer Produkte durch Ihre erfolgreiche Projekt- und Vertriebstätigkeit. Als Profi wissen Sie, worauf es ankommt. Problemstellungen Ihrer Kunden zügig erfassen, komplexe Zusammenhänge verstehen und überzeugende Lösungen entwickeln. Sie erarbeiten Projektvorschläge, beraten über die Einsatzmöglichkeiten unserer Produkte, erstellen umfassende Angebote und übernehmen die Ausarbeitung technischer Spezifikationen sowie hydrodynamischer und schiffstechnischer Berechnungen. Ob Grobschätzungen oder Detailprognosen, Sie agieren mit großer Sorgfalt. Dass Sie Ihren Markt- und Produktbereich bestens betreuen, Marktentwicklungen im Blick behalten, zeigt sich nicht zuletzt in der Neukundengewinnung.

Was Sie schon sind, haben oder können:

- Dipl.-Ing. (FH/TH) Maschinenbau bzw. Schiffsmaschinenbau oder Naval Architect
- Mehrjährige Berufserfahrung als Sales- und Projektmanager (maritime Investitionsgüter)
- Gute betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Souveränes Auftreten, Standing, eindeutige Kunden- sowie Serviceorientierung
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten, d. h. verhandlungssicheres Englisch und souverän im Kontakt mit Kunden unterschiedlicher Nationalitäten
- Hohes Engagement, Reisebereitschaft

Ihre Perspektive: Wachsende Verantwortung im weltweiten Vertrieb mit direkten Kundenbeziehungen. Kommen Sie auf Kurs. Wir freuen uns auf Sie! Ihre Bewerbung senden Sie bitte an Frau Manuela Jakobs: personal@schottel.de.



SCHOTTEL GmbH
Personalabteilung
Mainzer Straße 99
D-56322 Spay/Rhein
www.schottel.de